

アフィリの3つの特徴と インターネットでリストラ大量発生 するぜやばいぜレポート

こんにちは、マスタングです。

タイトルがいきなり衝撃的だが、
これは大げさではなく
実際に起こっている事実です。

あなたがもし、
人に雇われている立場であれば、
インターネットの影響で
リストラされるかもしれない。

なぜなら、
インターネットの影響で
雇用が減りまくっているからだ。

今回のレポートでは、
初心者におすすめな
インターネットビジネス
アフィリエイトを説明する。

と同時に、

インターネットの影響で
雇用が減りまくる話。

悪い影響を受けずに
独り勝ちするには
どうすれば良いか？

を話していく。

初心者向けに
分かりやすく書いたので、

既に読んでくれた人からは
非常に読みやすいし、
5分ほどで勉強になると評判である。

なのでスラスラと読めると思う。

これを **1分だけでも**
読めば確実に勉強になるし、
今回紹介する方法を
きちんと実行してもらえれば
確実に生涯年収は上がる。

逆に、1分すら
惜しんでしまうと、
不景気や会社の業績不振に
怯えることになってしまう。

だからこそ、
しっかり読んで欲しい。

では話していく。

早速だが、
アフィリエイトには
大きな特徴が3つある。

- ①初期費用や在庫が不要で、
- ②レバレッジをかけることが出来て、
- ③資産となり自動でお金を生んでくれる。

これらの特徴をそれぞれ
解説していこう。

まず、
①初期費用や在庫が不要

を解説していこう。

まず最初に質問です。

もし、あなたが
ビジネスを始めるとして、

開業の予算には
どれぐらい必要だろうか？

一般的にビジネスを始める際、

カフェ：800万円、
コンビニのフランチャイズ：400万円、
居酒屋：1500万円

これぐらいは必要となってくる。

オフラインの
ビジネスをする場合、
資金力と資金を突っ込む覚悟が
必要なのだ。

ビジネスの経験がない初心者の人には
ハードルが高すぎて
抵抗があると思う。

オフラインのビジネスの
何がネックかって、
初期費用も維持費も高いのだ。

とりあえず開業できたとしても、
家賃・光熱費・水道・人件費は
30万円以上は最低でも毎月かかる。

さらに商品の仕入れにもお金がかかる。

何の知識も経験もない
初心者がやったら
失敗する確率の方が高い。

そんなの怖すぎる。

だから、
費用が高いというのは
ビジネス初心者には非常に厄介。

そして、もう一つ
ビジネスをする上で厄介なのが在庫。

これもかなりキツイ。

例えば、
飲食店であれば、
食材の仕入れをする。

でも、お客さんが来なければ
食材が腐って無駄になるかもしれない。

仕入れをする＝リスクを背負う
ということだ。

何の商売でも同じだが、
仕入れたものが売れなければ
当然儲からない。

在庫を抱える事になるし、
スペースが取られる。

これもかなり厄介。

売れない商品が増えると
どんどんどんどんスペースをとる。

↓
売れない商品がスペースをとると
新しい商品が置けない。

↓
売れない商品を
赤字でも良いから売る

↓
儲からない

という悪循環に
陥るなんてこともある。

もし、資金がたくさんあって、
ビジネスの知識・経験が豊富なら
オフラインのビジネスはアリだと思う。

しかし、資金に余裕がない
ビジネス経験ゼロの初心者であれば、
やっとの思いで用意したお金が
一瞬で無くなる可能性が高い。

売れなかった在庫が
店舗にどんどんどん
山積みになっていくのは
想像しただけで、
恐ろしいと思う。

これでは自由もへったくれも
あったものではない。

僕は自由には
4つの種類があると
師匠から教えられた。

金銭的自由
精神的自由
時間的自由
身体的自由

在庫があると、
そのせいで金銭的自由も
精神的自由も奪われてしまう。

常に、
在庫どうしよう。。。
と考えると、

精神的に不安定になり
緊張で心も体も疲れて動く気がなくなる。

動かないと、血行が悪くなり、
脳みそにも酸素が行き渡らなくなり、
適切な判断が出来なくなってしまう。

結果的に、
身体的自由も時間的自由も奪われる。

自由になるどころの話ではない。
むしろ不自由になる可能性が高い。

だからこそ、
初心者がビジネスを始めるなら、
僕は初期費用も在庫リスクもない
アフィリエイトが絶対に良い。

アフィリエイトとは何か？

アフィリエイト＝ネットでの広告屋さんだ。

何かしらの商品を
ブログなどで紹介して売る。

商品が売れたら

利益の一部が貰える
というビジネスだ。

紹介するだけなので、
仕入れなくて良い。

在庫を抱えなくて良いし、
かかるお金はサーバー代で
月に1000円ぐらいなので
全然お金がかからない。

もしかしたら、
ブログで商品の宣伝なんて
ショボそうと思うかもしれないが、
実はめちゃめちゃ儲かる。

例えば、自分のブログで
英会話教室を紹介する。

ブログを見た人が
無料体験レッスンの
予約を申し込むだけで
8300円貰える。

他にはゴルフスクールを
紹介して、誰かが入会してくれたら

38000円とか。

アフィリエイトの事を
よく知らない人は

アフィリエイトは儲からない

と言うが、
僕からしたら
完全に知識不足としか思えない。

アフィリエイトは普通に儲かる。

実際これで、
僕の周りには
月に数十万～数百万と
稼いでいる主婦や
大学生がゴロゴロいる。

それに、
アフィリエイトなら
金銭的リスクは無いに等しい。

自分で商品を作る必要もないし、

仕入れもしなくてよい。
ネットだから店舗も借りなくてよいので
初期費用は無い。

商品が売れたら、
あとは会社が商品を発送してくれるし、
お客さんとのやり取りもやってくれる。
もちろんノルマも無い。

意味不明なぐらい
ハードルが低くて
利益率が高いビジネスだ。

だからこそ、
まず初心者はリスクの無い
アフィリエイトを
ビジネスの仕組みに取り入れるのが
自由になる第一歩だと僕は考えている。

僕は綺麗事が嫌いなので
はっきり言うが、

自由になるために
一番重要なのはお金だ。

さっき、自由には

金銭的自由

時間的自由

精神的自由

肉体的自由

があると話したが、
お金は自由を支える
一番大事な基盤だ。

お金があれば
精神的にも余裕が出るし、
めんどくさいことは
お金で解決できるようになる。

例えば、
僕は洗濯物を干すのが
超絶めんどくさくて嫌なのだけど、
乾燥機付き洗濯機を買ったら
一瞬で解決した。

お金を使って
便利なものを導入すれば、
やりたくない作業を
やらなくて良くなるのだ。

時間も増えるし、楽ちんだし、
乾燥機付き洗濯機は本当に神だ。

他には、食事。

昔はお金がなかったので
せっせと自炊していたが、
今は料理がめんどくさい時は
仲間を誘って
お気に入りのご飯屋に行く。

仲間やお店の人と話すのは楽しいし、
人と話しているとアイデアもたくさん
浮かぶのでワクワクする。

メシを作る時間も消えるので
その間、本を読んだり、
仕事の連絡を返すことが出来る。
そして、美味しい食事が食べられる。

お金が自由になってからは
好きな時に好きな飲食店に
行けるので1日の充実度が何倍にもなった。

更に、お金の余裕が出てからは
外注さんも雇えるようになったので
自分が働く必要すらなくなった。

外注さんと話しながら
やり取りするのは楽しいし、
外注さんを雇うのは意外と安い。

ブログ1記事書いてもらうのに
200円ぐらい。

お金を生むための知識と
少しのお金さえあれば、
働く必要すら無いのだ。

これは、昔会社員だった
僕にとって革命的だった。

こんな風に、
お金があると非常に
便利なツールなのだ。

だからお金は重要。

生活を楽にしてくれるし、
人生の充実度を上げてくれる。

でも逆に、
お金がなければかなり大変だ。

自由とは程遠い。

まず、お金のために
毎日働かなければならない。

会社に雇われる場合、
基本的には時給労働になるので、
収入にも上限が出る。

仕事も
自分がやりたい事なら
良いけれど、

義務感で
やりたくない仕事を

毎日やるのはしんどいし、
成長もしづらい。

仕事が嫌だったり
成長の実感が持てないと、
今度は精神的に辛くなる。

精神も辛くて
体も疲れると
病気になりやすい。

仕事が楽しくて
精神的に満たされていると、
体が疲れていても
頑張れるけど、

精神が辛いと
いつかガタが来てしまう。

僕は企業勤めを経験してるからこそ、
自分の力でお金を
稼げるようになった方が
絶対に良いと思っている。

自分で稼げるようになれば、

お金も手に入るし、
仕事も自分のペースで出来る。

時間的にも余裕が出来るので、
家族や好きな人と一緒に居ることも出来る。

稼げるようになった上で、
会社の仕事が好きなら
そのまま仕事を続ければ良い。

自分で稼げたら
会社で上司の査定を気にせず
好き放題仕事が出来るので
今より何倍も会社が楽しくなると思う。

おっとっと話を戻そう。

初期費用や在庫があるビジネスは、
初心者にとってどうしてもリスクになる。

で、一番の問題は
リスクのせいで行動出来なくなる
ことが問題なのだ。

せっかく自由になりたい、
お金を稼げるようになりたい。

そう思っても、
行動出来なければ1円にもならない。

どれだけ素晴らしい
アイデアを考えても
行動出来なければ意味がない。

だからこそ、
初心者はリスクのないビジネスから始めて、
まず第一歩を踏み出すことが一番大事だ。

そのために、
アフィリエイトが最も適しているので
僕はアフィリエイトを推奨する。

アフィリを始めるために、
具体的に何から始めれば良いかは
最後に話すので
この調子で読み進めてほしい。

では次は、

②レバレッジをかけることが出来る
について解説していく。

楽に大きく儲けるための
ビジネスの原則を知っているだろうか？

それは
レバレッジが効く事だ。

レバレッジとはテコの原理。

ネットが最高に儲かる理由は
このレバレッジが効くからだ。

レバレッジが効くから
20代の若造でも簡単に100万、
200万と稼ぐことができる。

レバレッジとは簡単に言うと、
1度の作業が何十倍にもなるということ。

例えば、
僕のブログ記事は
1記事だけで1ヶ月に
9000人を集客してくれている。

僕が寝てる間も遊んでいる間も
ブログが24時間
勝手に集客し続けてくれるので
自動で収益が上がる。

たった1度記事作っただけで
9000人が会いに来てくれるのだ。
オフラインではあり得ない。

もしこれがオフラインの
訪問営業とかだったら超大変。

月に9000人に会うには、
毎日300人に会わなきゃいけない。

大変というか、無理。

これがレバレッジの力。

一度作ってアップロードしたら
2度と同じ作業をしなくても良いし、
何万人にも見てもらえる。

これがネットが楽に儲かる理由だ。

知識がないと、
ネットで楽に儲ける＝怪しい
とつい思ってしまうが、

ネットが楽なのは
一度作ったものを
アップロードすれば
同じ作業をしなくて良くなるから。

儲かるのは
大量のお客さんを相手に出来るから。
それだけなのだ。

だからこそ、
ネットを使ってレバレッジが
効くビジネスをやれば楽に儲かるし、

逆にレバレッジが効かないビジネスをやると、
大変なだけで儲からない。

ぜひ、ブログなどの
レバレッジが効くツールを活用して
大きい金額を稼げるようになって貰えればと思う。

では最後の
③資産となり自動でお金を生んでくれる
について。

お金持ちになりたければ
資産をたくさん持った方が良く
というのはなんとなく分かると思う。

ブログはお金を自動で
生んでくれるから資産になるのだ。

アフィリエイトのブログは
一度作ってしまえば、
アクセスがある限り
永遠に収益を生んでくれる。

これは非常に良い。

不動産の家賃収入と一緒に
不労所得なので
働かなくても収入が
得られるのだ。

例えば、僕が数年前に
ノリで作ったダイエットブログからは
未だに商品が売れている。

記事の更新はずっと止まったままだが、
痩せたいという悩みは永遠に不滅なので
ブログに辿り着いた人が
ダイエット器具を買ってくれるのだ。

僕は一度ブログを作っただけ。
だけど、ずっと収益を生んでくれる。
これは神。

不労所得というと、
不動産だったり、怪しいマルチを
やらないとダメなイメージがあるが、
アフィリエイトでも不労所得は得られるのだ。

不動産は

最低でも3000万円ぐらい
必要だけど、
アフィリエイト用のブログなら
月1000円で
不労所得が作れてしまう。

不労所得があると非常に良い。

僕はこの前風邪をひいたのだけど、
不労所得があって本当に良かったと思った。

会社員だったら風邪をひいて休んだら
普通は給料が出ない。

有給を使えば話は別だけど、
通常は月の給料から休んだ分が引かれる。

だけど、ブログという
不労所得の仕組みがあると
何もしてなくても自分の代わりに
お金を生み出してくれる。

風邪の時は寝てるだけなのに
5万円の収益が出た。

これはありがたい。
本当に仕組みを作っておいて良かった。

仕組みさえあれば、
ケガをしようが、
風邪でダウンしようが
仕事のことを心配する必要がない。

逆に仕組みがなければ、
もし交通事故にあって動けなくなり、
会社を辞めなければならなくなった時に、
収入源がなくなるのだ。

だから僕は
どんな人も最低一つは働かなくても
収入を得られる仕組みを持っていた方が
金銭的にも自由だし、
リスクヘッジになると考える。

お金の心配のない人生の方が
人生充実するし、楽しい。

アフィリの3つの特徴は
分かってもらえただろうか？

で、なぜ僕がインターネットの
せいでリストラが増えると
言ったのか？

それは、

インターネットで便利になる
＝オフラインの仕事が必要なくなる

からだ。

例えば、10年後に消える仕事に
訪問販売員があるのだけど、

これはアフィリの仕組みを
考えたら明らかだ。

訪問販売で一軒一軒
家を訪問するより、
ネットで物を売ったほうが
明らかに効率的。

ネットで物を
売るのが得意な人が1人いたら

訪問販売員1000人以上に匹敵する。

会社としても、
営業マンを何人も雇うより
ネットで売れる人一人に
お願いした方が売りが上がる。

すると、リアルの世界の営業マンは
どんどんクビになっていくはずだ。

他には銀行の受付も
要らなくなる。

今やお金のやり取りは
ネットバンクで一瞬で出来る。
僕は銀行の窓口で3年以上
行ったことがない。

融資の審査も
ネットでAIがやるという
サービスがあるし、

コンピュータやロボットが
出来ることをわざわざ
人間がやる必要がない。

だから銀行の受付も
近いうちになくなる。

年賀状という習慣も
ネットの登場で
ほとんど崩壊した。

昔は年賀状という紙切れに
50円の価値があったが、
今は売り上げが膨大に減少した。

だって、
メールやラインでいいもの。

確かに、年賀状をもらったら嬉しい。

だけど、
それは大切な人だけにやれば良いし、
人間便利なものにどうしても流れていく。

そう、人間は便利なものに流れるのだ。

人を雇っているからこそ
分かるんだけど、
今の時代、大体のことはネットで

外注さんを雇ったら解決する。

外注さんは超便利。

ビジネスをするのに
社員が必要な場面というのは
ほとんどない。

固定の社員を雇うと
オフィスもいるし、
保険料もかかるし、
簡単にクビに出来ない。

でも外注さんだったら
自分が必要な時にだけ
仕事をお願いできるし、

交渉次第では報酬を安く
済ませることも出来る。

実際、僕の周りの経営者で
固定の社員を雇っている人は
ほとんどいない。

ITツールを使ったり、

ツールで解決できない時は
外注さんをお願いしている人がほとんど。

ということは、
確実にネットの影響で
オフラインの仕事が
減ってるということ。

今後、ネットが普及すればするほど
誰でも出来る仕事に価値は
なくなっていくということになる。

先進技術の開発とか
薬の開発とかガチな頭脳労働は
この先も残るが、

ネットやロボットの
普及で単純労働は
どんどん消えていくと
言われている。

例えばこれら↓は
消えていく仕事と言われている。

訪問販売員、事務員、

印刷業、製紙業、
レジ係、工場の作業員、
ホテルの受付、
テレフォンオペレーター、
データ入力作業員、
税理士、経理、etc.

で、僕が思うのは、
仕事が消えるというと、
悪いことに捉えられがちだが、
良い面もあるということ。

仕事が消えるということは
その仕事が消えても世の中が成り立つということだ。

人間が汗水たらして働かなくても
よくなるということなのだ。

僕はトヨタにいた時に
工場の仕事も経験しているが、
あれは人間がやらなくても良いと思った。

車を作る作業は
非常にやりがいがあるが、
危険なので工場で死んでいる人や

怪我をしている人は後を絶たない。

それに、作業はずーっと同じことを
繰り返すだけなので、
肉体的には忙しいけれど、
頭の中は暇なのだ。

流れてくる車に
パーツを付けてネジで留める。

これを繰り返すだけだった。

だからこそ、僕は
単純作業が消えて人間にしか
出来ない仕事が増えたら
世の中がもっと楽しくなると思う。

例えば、僕がやっているように
文章を書いていく。

こういった作業はロボットや
コンピュータには出来ない。

スキルを身につけて能力を

磨くというのも人間だけの能力だ。

このレポートをここまで
読んでくれた時点で
インターネットビジネスが如何に効率的なビジネスで
インターネットが如何に合理的なものか分かるはずである。

雇用なんて減っても良いのだ。

重要なのは雇用が減った時に
巻き込まれない状態になること。

で、物を売るというスキルは
いつの時代も絶対に重宝される。

100年前も今も
お金を稼いでいるのは
物を売れる人間だ。

最もお金になるスキルは売るスキルである。
作るスキルでもないし、管理するスキルでもない。

売れる人間が最強なのだ。

売るスキル
集客するスキル

つまり、アフィリエイトで
培えるスキルである。

日本は製造業や
サービスの質、
ご飯の美味しさが素晴らしい。

僕は海外に住んでいたから分かるが、
クオリティに関して
日本より凄い国はない。

だけど、そんな凄い国が
海外では買い叩かれている。

それは日本人が
売るのが下手だからだ。

せっかく良いものを持っているのに
売るのが下手だから中国や
アメリカに買い叩かれている。

だからこそ僕らが
売れる人間にならなければいけない。

セールスというと
押し売りのようなイメージがあるが
それは全くの誤解である。

セールスというのは
相手が欲しいものを提供する行為だ。

例えば僕は旅行が好きなんだけど、
旅先で珍しいものがあったって、
おすすめされたら買ってしまおう。

でもそこに押し売りされたという印象はない。

欲しいと思ったから喜んで買った。
ただそれだけなのだ。

セールスに善も悪もない。

相手を掴まえて欲しくもないものを

ゴリ押しして無理やり買わせたら悪だし、

相手が欲しいものを売って
喜んでもらったら善だ。

セールス自体に善も悪もないのだ。
アフィリエイトをやる時に
僕はものを売るのが苦手です。

といった相談が来る。
けど、ものを売る必要は全くない。

ものを売ろうとするから
抵抗が生まれるし、売れない。

売ろうとするのではなく、
ただ、紹介すれば良いのだ。

友達や家族に
美味しいメシ屋があったら
教えたいかならう。

病院を探している友人がいたら

おすすめの病院を教えるだろう。

あんなノリなのだ。

何の罪悪感を感じる必要があるだろうか？

良いものを紹介する。
そしたらお金がもらえる。

これがアフィリエイトのメリットだ。

ものを売る力ってのは
一度身につけたら
一生使えるし、
一生食っていける。

売るという行為は
ビジネスでしか使わなそうな
イメージだが、

会社で上司にプレゼンするのも
女の子を口説くのも

自分を売るという行為だ。

だから売る力を身につけておくと
ビジネスだけじゃなく、
仕事、恋愛、人間関係
様々な場面で役立つ。

売れるようになってから
モテるようになったとか
会社で出世した
という人がいっぱいいる。

だからこそ、アフィリエイトを
通して売る力を身につけて欲しいと思う。

そしてセールスというのは
きちんと学べば誰にでも出来るようになる。

と同様にアフィリエイトも誰でも
出来るようになるし、集客も出来るようになる。

集客もセールスもアフィリエイトも

元をたどれば全て同様の技術なのだ。

これには才能は全くいらぬ。

人間がものに魅力を感じたり、
買いたくなるのには原理がある。

それは学者や過去の偉大なセールスマンが
積み上げてきた研究データから分かっている。

そういった情報を知ること、
思考や価値観が変わり、
ものが全く売れなかった人間でも
バンバン売れるようになる。

たった1つの情報を知るだけで
脳みそが確実に変わるのだ。

今回の僕のレポートもそう。
立派な情報だ。

今回のレポートを読んだことで

インターネットビジネスが
めちゃくちゃ効率的ということ、

世の中にはリスクがないビジネスも
存在するというのが分かったと思う。

だからこそ、情報には徹底的に投資して
常に情報感度を高めていく必要がある。

だが、そこら辺の本や
日経新聞を讀んでいけば
稼げるようになるのか？

と言われたらそれは
NOだ。

というのは讀んだところで
具体的に何をやれば良いか分からないからだ。

基礎力がつくと
本や新聞からもヒントは得られるが、
最初の時点では何をやっていいか

さっぱり分からない。

そもそも、
本や新聞を読んで稼げるのであれば
稼げている人が大量発生しているはずだが、
実際はそうではない。

使えない情報に投資しても
時間もお金も無駄なのだ。

だから使えない情報に投資するのではなくて、
意味があるとわかっている情報に投資すべきだ。

使える情報というのは
1年や2年で使えなくなる情報ではなくて、
古今東西、普遍的に使える原理原則だ。

だから原理原則を学べば良いのだ。

アフィリエイトに限った話ではないが、
投資を惜しむとその時点で成長は止まる。

今回話したように、

これからは個人のスキルがものをいう時代だ。

誰でも出来ることの価値は
どんどんなくなっていく。

そして、スキルを上げるためには
徹底的に時間もお金も投資すべきである。

スキルが高い人間が
社会に必要とされることはあっても
見捨てられることはない。

お金なんて預金口座に預けていても
なんの意味もなく、
自分の成長に使っていれば勝手にお金は入ってくる。

もっとも利回りが良いのは
やはり自己投資なのだ。

だから僕は常に自分に投資をし続けている。

自己投資ほど将来のリターンが大きいものはない。

気になる本があれば
Kindleで即買って何度も読むし、
この人から学びたいと思ったら
コンサルを受けたりもしている。

こんな風に、知識に投資しまくっていたら
経営者にアドバイスを出来るようになったし、
教えてくださいという人も出てきて、
人もお金も情報も集まってきた。

知識を持っていると
どんどん情報が集まり、
情報を持っていると人が集まってきて、
お金が集まる。

お金がある人のところには
より良い情報が集まるので
お金持ちはどんどんお金持ちになる。

これが僕が億を超える人間と
出会って知った社会の現実だ。

だから何度も言うが、
稼げるようになりたいのであれば
知識には何を犠牲にしても
第一優先で投資しまくるべきだ。

一度身につけた知識は
誰も奪うことができないし、
知識さえあればアイデアも生まれるので
永遠にお金を生み出すこともできる。

だからこそ僕は、
初心者の時は稼ぐための情報以外は
糞食らえだと思っている。

稼ぐ以外の情報を知るのに時間を使えば、
稼ぎに直結する情報を知るのに
時間を使うことが出来なくなる。

何かを得たら一方では何かを失うのだ。

昔の僕もそうだが、
稼ぎたいと言っているのに
稼ぎに直結しないことをやってしまう場合がある。

稼ぎたいから
資格の勉強をすとかね。

はっきり言って非効率以外の
何ものでもない。

資格を取る
↓
給料が上がる
↓
稼げる

という理屈なのかもしれないが、
冷静に考えると、
資格を取って10万円給料が上がるだろうか？

ネットビジネスだったら
ものが売れる仕組みを作ったら
寝てても10万円の利益が入るが、

会社で10万円昇級するとなると
死ぬほど大変だ。

せっかく勉強するなら
ものを売るスキルを身につけるのが

お金持ちになる最短最速の道なのだ。

アフィリエイトは様々な
商品を扱えるので
売る力がどんどん身につく。

ビジネスというのはギャンブルだと
思っている人もいるが、
できる人からしたらすごい
コツコツとしたイメージのものである。

このように考えられるのも
知識のおかげだ。

それぐらい知識というものは重要なのだ。

知識が無ければ
ビジネスがギャンブルになってしまって
毎回不安になる。

僕はそんなのはまっぴら御免なので
これからも知識に投資しまくろうと思う。

話のまとめに入る。

今回のレポートでは
アフィリエイトを中心に書いていき、
アフィリエイトの視点からビジネスの成功法則を書いた。

そして、インターネットの登場で
確実に雇用が減るということも話した。

雇用が減った時に巻き込まれないためには
売るスキルがあれば心配はない。

そして、売るスキルを身につけるのに
最適なのはアフィリエイトだ。

アフィリエイトなら人と会う必要もないし、
資金もいらぬし、在庫も持たなくて良い。

家でパソコン1台あれば出来るので
僕みたいな元コミュ障人間でも
コツコツと稼ぐことが出来る。

そして、ものを売るというのは
悪いことではない。

良いものを売ったら善。

セールスは知識がないと
難しく感じるかもしれないが、
原理原則があるので、
知識さえ身につければ誰でも簡単にできる。

ざっとしたポイントはこんなところである。

正直、5時間ぐらいセミナーが出来るほどの
情報量を凝縮して詰め込んだので、
一度では覚えきれないと思う。

だから何度も繰り返し読んで
覚えて欲しい。

出来れば音読が望ましいけれど、
時間がなければ空いた時間に
さっと目を通すだけでも全然違うはずだ。

では、
言葉だけだと完全には定着しないので
実践編も用意しておく。

1つ目は自己アフィリエイト。

これはアフィリエイトの仕組みを応用したもの。

自己アフィリエイトなら
なんの知識もない初心者でも
一瞬で10万円ほど稼ぐことができる。

完全にノーリスクなので
ぜひやってみて欲しい。

自己アフィリエイトについては
メルマガ読者限定のこの記事で話している。

<https://shintaro-narumi.com/line-registered-hapitas>

で、次に自己アフィリエイトを経験済みの人は

ASPに登録すると良い。

ASPというのは
アフィリエイト・サービス・プロバイダーの略なんだけど、
名前はどうでもよくて、

要はASPはアフィリエイトの
案件を紹介してくれるサービスだ。

登録すると、
アフィリエイトの案件が
たくさん見られる。

もちろん費用は一切かからない。

1件1000円のものから
10万円以上貰える案件まで
無限にある。

見てるだけでも楽しいので、
ぜひチェックして欲しい。

こんなものまでアフィリエイトできるの??

ってものがたくさんあるので

驚くはずだ。

おすすめのASPについては
この記事に書いてある。

<https://shintaro-narumi.com/business/osusume-asp>

と、ここまでやれば
とりあえずアフィリエイトの世界を
実感することが出来る。

で、勢いがあるって、
もっと出来るという人は、
ブログも作ってしまうと良い。

ASPに登録してブログを作ったら
あとはいよいよアフィリエイトを
やるだけという状態になれる。

ブログの作り方は
この記事に書いてある通りにやれば
作れるので是非挑戦してみて欲しい。

<https://shintaro-narumi.com/business/server-domain-get>

ブログを作れたらかなりの
達成感が得られるはずだ。

さっきまで何の知識もなかった人が
サーバーを借りて自分だけのオリジナルの
ブログを作れるようになるのだから。

ハピタスで自力でお金を稼ぎ、
ブログまで作れたら
もうこれは成功体験以外の何ものでも無い。

他人に自慢できるし、
自信になるので是非挑戦してみたい。

では今回のレポートはこれにて終了です。
ここまで読んでくれて感謝です。

またメルマガでお会いしましょう。

マスタング